DAVID BONNEFILLE

MANAGER DE SITE - EXPLOITATION,EQUIPES & PERFORMANCE

Manager opérationnel formé au terrain, à l'aise dans l'exploitation quotidienne d'un site à flux comme dans son développement commercial. 18 ans d'expérience, entre entreprenariat sportif et pilotage d'équipement public — retail, événementiel, coordination multi-acteurs

PILOTAGE COMMERCIAL & ANIMATION DU SITE

(Espace Foot Nîmes : 15 millions de CA)

- **Optimisation du chiffre d'affaires** : + 20% sur 5 ans grâce à des actions ciblées.
- **Développement et fidélisation client** par une présence terrain constante et une offre adaptée aux attentes du public.
- **Organisation d'animations commerciales,** d'évènements sur site et de partenariats locaux pour dynamiser le trafic et la notoriété.
- **Déploiement de campagnes promotionnelles locales,** basées sur l'analyse des tendances de consommation.

EXPLOITATION OPERATIONNELLE & GESTION DES FLUX

(Halles et Marchés - Ville de Nîmes / Espace Foot)

- **Pilotage opérationnel d'un site recevant du public:** organisation quotidienne, gestion des flux, respect des règles d'exploitation.
- **Gestion des situations imprévues ,** et des aléas terrains avec réactivité et sens des priorités.
- **Coordination** des prestataires externes et des services techniques pour assurer le bon fonctionnement du site.
- **Suivi et optimisation des flux de marchandises,** gestion des stocks et de la logistique sur plusieurs sites.

MANAGEMENT D'EQUIPE & COORDINATION MULTI-ACTEURS

(Jusqu'à 10 collaborateurs directs + réseau de commerçants et partenaires)

- **Supervision et coordination d'équipe,** recrutement, formation et accompagnement des collaborateurs.
- **Gestion des plannings et organisation des équipes** pour optimiser l'efficacité opérationnelle.
- **Coordination** des commerçants et prestataires
- **Animation du dialogue** entre acteurs terrain, services municipaux et direction pour fluidifier l'exploitation.

SUIVI D'ACTIVITE & OPTIMISATION DU FONCTIONNEMENT

(Multi-sites / Secteur privé et public)

- **Analyse des KPI et reporting** (CA, taux de conversion, panier moyen, marge).
- **Suivi de l'activité du site:** fréquentation, incidents, satisfaction des usagers et commerçants.
- **Prise de décision rapide** en environnement contraint, avec capacité à arbitrer entre urgence et objectifs.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

CHEF DE PÔLE HALLES ET MARCHES	1 ANS	DIRECTION DU COMMERCE - VILLE DE NÎMES
FONDATEUR ET GERANT	17 ANS	ESPACE FOOT NIMES
GERANT	5 ANS	ESPACE FOOT ALES - MONTPELLIER - LYON
EXPLOITANT LICENCE	3 ANS	ESPACEFOOT.FR
RESPONSABLE COMMUNICATION ET COMMERCIAL	1 AN	CLUB ALES EN CEVENNES (CAC VB)

PARCOURS ACADEMIQUE

MASTER MANAGEMENT DU SPORT	UNIVERSITE BARCELONA CT SPAIN
MASTER STRATEGIES ECONOMIQUES DU SPORT ET DU TOURISME	FACULTE D'ECONOMIE GRENOBLE
MAITRISE MANAGEMENT PUBLIC	SCIENCE PO AIX EN PROVENCE
LICENCE MANAGEMENT PUBLIC	SCIENCES PO AIX EN PROVENCE
DUT GESTION DES ENTREPRISES ET DES ADMINISTRATIONS	IUT AIX EN PROVENCE

06 68 86 44 75

Gard - Vaucluse - Bouches du Rhone

dbonnefille@gmail.com
LinkedIn : @david-bonnefille