



SYLVIE ALBARET

Responsable Commerciale Export

✉ sylvie.albaret@gmail.com

☎ 06 60 86 11 61

📍 95160 Montmorency

Avec plus de 15 ans d'expérience dans le développement à l'international au sein de grands groupes dans l'univers de la mode et du sport, je suis un manager engagé et autonome.

Ma maîtrise des environnements multiculturels et ma capacité d'adaptation constituent des qualités qui alimentent ma capacité à générer des résultats probants.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable Export Europe – DIM BRANDS international Paris – CA Groupe 600M€ – depuis mai 2022

- Marques textile DIM WONDERBRA MAIDENFORM PLAYTEX
- Pilote les ventes des distributeurs et agents en Europe. En charge de la commercialisation, du marketing opérationnel des marques et de la stratégie de distribution.
- Analyse de la performance, suivi des P&L et reporting. Manage une équipe de 8 KA.
- Reprise des business Unit UK et Russie, et optimisation des résultats depuis 2022.

Responsable Export EMEA et Amérique du Nord – HANES INC – CA Groupe 6.0 MM\$ Collaborateurs 68 000 – de 2014 à 2022

- Marques textile lifestyle sport DIM WONDERBRA DKNY PLAYTEX CHAMPION SHOCK ABSORBER
- Manage et développe les ventes dans une organisation matricielle : 15 pays avec 6 marques livrées depuis 4 entrepôts Européens dans les réseaux wholesale, Retail, Ecom.
- Prospection et ouverture de nouveaux marchés et KA (lancement de DIM en Estonie, WONDERBRA en Finlande)
- Conduite des projets stratégiques, marketing et commerciaux (introduction de CHAMPION en Europe du Nord 2M€ 2018)
- Restructuration des business pour une meilleure performance. (Canada +11% profitabilité, Scandinavie +16% ventes)
- Management, recrutement et coaching des équipes (9 agents en Europe du Nord / BU Hollande et Canada 3M€ 15 collaborateurs).

Responsable de zone Export Europe et Amérique du Sud – DBApparel Inc – CA Groupe 700 M\$ Collaborateurs 9 000 – de 2005 à 2014

- Marque textile DIM
- Animation du réseau de distributeurs, agents et retailers en Europe, Drom, Amérique du Sud.
- Détection des opportunités de nouveaux marchés : introduction de DIM au Mexique en GMS (1M€ Année 1)
- Définition et mise en place des plans d'action pour développer les ventes, optimisation des business modèles pour accroître la profitabilité (+9% Drom / +12% Finlande sur la période)

Responsable de zone Export Europe / DROM – SARA LEE INC – CA Groupe 8,6 MM\$ Collaborateurs 33 000 – de 2002 à 2005

- Textile Marques DIM / CHANTAL THOMASS

Responsable Prévisions de ventes Internationales – DIM – de 2001 à 2002

- Création du service et pilotage des forecasts de 40 pays – Gestion des excédents.

Responsable Service Clients International – DIM de 1997 à 2001

- Management de 11 collaborateurs. Restructuration du service et optimisation des process.

Commerciale Export Afrique Moyen Orient – OLIN CHEMICALS CORP. USA – Produits chimiques – 152 M€ – de 1995 à 1997

Commerciale Export Europe RAITA SPORT – Finlande – Equipements de sport – 53 M€ – de 1993 à 1995

FORMATION ET SOFT SKILLS

2022 ORSYS Optimisation des ventes en ligne

2009 ESSEC Management Opérationnel / Business plans

1993 ESCI Ecole supérieure de Commerce International Fontainebleau

Anglais et Espagnol courant – Notions de finnois

Organisée, rigoureuse. Forte capacité d'adaptation. Excellent relationnel et sens de l'écoute

A PROPOS DE MOI

Pratique régulière du sport (gymnaste pendant 10 ans, Juge Fédéral Gymnastique aux Agrès, course à pied, fitness, yoga)
Trekking / trail (déserts d'Afrique du Nord, Amérique du Sud)

Gout prononcé pour l'univers de la décoration. Accompagnement de sociétés dans leur développement à l'International
(Participation au Salon Maison et Objet 2015 et 2020)