

JEAN-CLAUDE BOUCHE



Email : jcbouche@jc15consulting.com

Tél : **07 86 71 68 70**

Adresse : **39 rue Barlonguère
09200 SAINT-GIRONS (près de Toulouse)**

Nationalités : **Française et Mexicaine**

Langues courantes : **Français, Anglais, Espagnol**

Expatrié dans les différents pays :

MEXIQUE	12 ans
AUSTRALIE	4 ans
REPUBLIQUE DOMINICAINE	3 ans

Expertises Senior (60 ans):

**Ventes (Détection, Promotion et Prescription clients)
Trouver les Canaux d'accès
Business Development
Marketing Opérationnel
Relations Client
Gestion de Projets
Management d'Equipes Internationales
Création de Business Unit**

EXPERTISE EN SPORTS



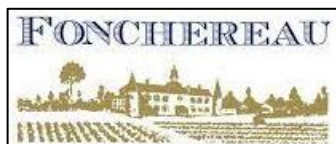
EXPERTISE EN DIGITAL



EXPERTISE EN AERONAUTIQUE



EXPERTISE EN VINS



VIN – ZONE : BORDEAUX
PROMOTION EN FRANCE



VIN – ZONE : CATALOGNE ESPAGNOLE
EXPORTATION AU MEXIQUE



VIN – ZONE : MAURY
COUNTRY MANAGER FRANCE

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE



JC15 CONSULTING, S.A.R.L.

2005 – 2023

en cours (18 ans)

DIRECTEUR GENERAL

Basé à :

Toulouse, FRANCE

(2011-2023)

Monterrey, MEXIQUE

(2005-2010)

- Gérant-fondateur d'une société de Consulting
- Activité : Ventes, Développement d'Affaires, Marketing, Gestion de projets export.

PROJETS MAJEURS

- Conseiller Aéronautique de l'Université ITESM, Mexique (2005-2011)
- Directeur Nadcap Mexique (Performance Review Institute, Pittsburgh USA) (2007-2010)
- Ouverture et Représentation de la filiale CSPM Mexique de HONEYWELL (2008)
- Dossier commercial avec filiale de AIRBUS Toulouse-Mexique (2009)
- Dossier sourcing avec filiale de LATECOERE Toulouse-Mexique (2010)
- Dossier formation avec filiale du GIFAS (IAS) Toulouse-Mexique (2008-2010)
- Ouverture et Représentation à Toulouse de TRENTO Mexique (2017-2019)
- Ouverture et Représentation à Toulouse du Gouvernement Mexicain de la région du NUEVO LEON (Agence Développement Economique) (2017-2019)
- Country Manager France INFINITUM PROJECTS, Barcelone (2020-2022)
- Country Manager France SAGAFLUID, Barcelone (2022)
- Country Manager France OPTIMUS 3D, San Sebastian (2023)
- Country Manager France RES FORTES, Perpignan (2023)

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE (suite)



SCHNEIDER ELECTRIC 1989 – 2004 (15 ans) DIRECTEUR EXPORT

Saint-Domingue, REPUBLIQUE DOMINICAINE	(2002-2004)
Sydney, AUSTRALIE	(1998-2002)
Grenoble, FRANCE	(1995-1998)
Mexico, MEXIQUE	(1989-1994)

Directeur sur la zone considérée.

Gestion du centre de profit de la zone

(C.A., coûts-dépenses-investissements, profits, rentabilité, équipe, structure).

Management des équipes de 1 à 20 personnes.

A obtenu des croissances de 30% à 50% sur X gammes de produits.

- Responsable d'un chiffre d'affaires de 3 à 20 Millions d'Euros.
- Elaboration des business plans à 3 ans et définition de la stratégie commerciale.
- Détection et fidélisation de la clientèle.
- Création d'une division Marketing au Mexique (Mexico, 1993).
- Ouverture de la filiale Australie (Sydney, 1998).



SERLEG 1988 INGENIEUR TECNICO-COMMERCIAL Toulouse, FRANCE

Promotion et détection des besoins clients. Devis et élaboration de contrats



ROCHE (KONTRON) 1986 – 1987 INGENIEUR D'APPLICATION Paris, FRANCE

Responsable application Europe, Promotion aux clients.

Définition de l'offre européenne (Milan, Londres, Zurich, USA) pour la gamme de produits SI (soins intensifs).

FORMATION



HENLEY MANAGEMENT COLLEGE

2003

Diplôme de Management
Henley, UK



ISAE (SUP'AERO)

1985

VIE (Système de propulsion pour turbines)
Toulouse, France



INSA

1979-1984

Ingénieur Mécanique
Toulouse, France

HOBBIES

