



Manon MEUNIER

ÉDUCATION

CONTACT



10 RUE DU FRANDON
38300 RUY



06 06 49 41 65



manon.meunier@amos-
school.com



- Empathie
- Curiosité
- Sens du relationnel



HOBBIES

- 18 ans de pratique de karaté
- 15 ans de compétition kumité niveau national
- Bénévole 2 ans Ligue AURA, organisation de compétition.
- Coach adjoint catégorie (4/13 ans) DAF (diplôme animateur fédérale)

Bénévole à la Run In Lyon, Football club de la Duchère, Maxi Race à Annecy.



Amos Sport Business School à Lyon

Septembre 2021 - Septembre 2023

En cours **DOUBLE MASTER 2 MANAGEMENT DU SPORT ET INGENIEUR D'AFFAIRES**

OBTENU TITRE INGENIEUR D'AFFAIRES

EN COUR DE VALIDATION Titre 7 MANAGER DES ORGANISATIONS SPORTIVES et



Mémoire de recherches sur la " prise en charge de la santé mentale des athlètes au sein des clubs de sports collectifs."

L'ipac à Annecy

Septembre 2020 - juin 2021



OBTENTION BACHELOR MANAGEMENT DU SPORT

Lycée l'Oiselet à Bourgoin Jaillieu

Septembre 2017-juin 2019



OBTENTION DU BTS NEGOCIATION RELATION CLIENT

EXPÉRIENCE



OCTOBRE 2022 - OCTOBRE 2023

Alternance Full Time Sports/ Agence de marketing et communication par le sport Business développeur

Missions :



Commerciale BtoB

Identification des leads pertinent, qualification des prospects, développement d'un portefeuille clients, prospection (mail, téléphone, réseau), identification de nouvelles opportunités. Appui à la réalisation de propositions commerciales, prise et suivi des rendez-vous, présentation de l'agence et de sa démarche, mise à jour des fiches prospects des logiciels commerciaux (Sellsy).

Développement stratégie digitale :

Etude de la stratégie, benchmark de la concurrence, rédaction des cahiers des charges, recrutement, management d'équipe projet, animation de réunion d'équipe, élaboration de la stratégie d'un site internet (Wordpress)



OCTOBRE 2021- JUIN 2022

Service civique ASUL VV Handball à Vaulx-En-Velin

Assistante marketing, commerciale et événementiel

Missions :



Commercial ; gestion portefeuille clients / prospects (150), prospection, négociation, création de contrat b to b.

Marketing ; Management de projet, mise en avant de la marque ASUL VV.

Événementiel : Création / organisation rencontre business, événements sociaux, match à domicile + gestion des live YouTube match, organisation shooting pour des marques + conférences.

Missions annexes : News letter + gestion LinkedIn.



SEPTEMBRE 2020 - JUIN 2021

Alternance Roller Diffusion à Échirolles

Community manager



Missions :

- Création site internet via Prestashop

- Vente magasin et internet

- Implantation de marque Roller Blade