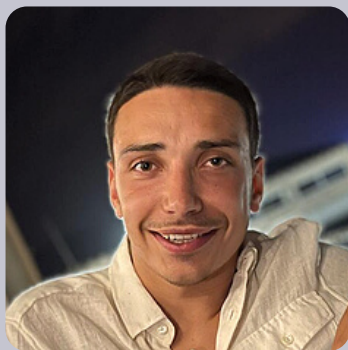




AUGUSTIN PITON

Ancien élève de l'ILEPS

Management du Sport, Partenariats et Evènementiel

CONTACT

✉ augustin.piton@gmail.com

☎ +33 6 28 72 41 79

🚗 Véhicule personnel, permis A

in [Profil LinkedIn](#)

🏠 24, rue des Beauvilliers,
78380 Bougival - FRANCE

📅 07/09/1998

ETUDES

MASTER EN SCIENCES DU MANAGEMENT ET DES MÉTIERS DU SPORT

2020 - 2022

Ecole supérieure des Métiers du Sport (ILEPS)

LICENCE PRO EN MANAGEMENT DES ACTIVITÉS COMMERCIALES

2018 - 2019

CFA Stephenson

BTS EN MANAGEMENT DES UNITÉS COMMERCIALES

2016 - 2018

Lycée Montalembert

LANGUES

🇫🇷 Langue Maternelle

🇬🇧 Intermédiaire

🇪🇸 Niveau Scolaire

CE QUE J'AIME...

- Le **sport**, notamment le football; en effet, je suis co-fondateur d'une équipe de football à 7, le **FC BOUGBI**, Bougival 78 (Organisation des matchs, management de l'équipe et gestion du club), mais pas que, j'ai aussi une réelle appétence pour le tennis, le cross-fit et l'athlétisme.

- J'aime beaucoup **voyager**, j'ai eu la chance de faire un échange au Mexique (Visa WHT, de Janvier à Avril 2020) et de visiter différents horizons: Ouest américain, New-York, Togo, Bénin, Ghana, Bolivie, Argentine, Caraïbes, Océan Indien...

A PROPOS DE MOI

■ A la recherche d'une nouvelle aventure professionnelle dans le monde du sport.

Passionné de sport, polyvalent et orienté vers les objectifs, je suis impatient de contribuer à la croissance d'une entreprise dans un domaine en constante évolution et dans lequel je souhaite m'épanouir et évoluer professionnellement. Ma connaissance du monde sportif alliée à mon goût pour la performance et mon affection pour la relation client sont mes atouts majeurs.

COMPÉTENCES

■ Pack Microsoft Office ██████████

Méthode agile ██████████

Force de proposition ██████████

ATOUTS

■ Aisance relationnelle ██████████

Sens du collectif ██████████

Communication ██████████

Leadership & relations interpersonnelles ██████████

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

KEY HOLDER

ROSSIGNOL (Alternance), Centre Commercial One Nation, Les Clayes-sous-Bois
Sept 2020 - Mars 2023

Accueil de la clientèle en magasin, renseignement de la clientèle sur la disponibilité des stocks. Organisation et optimisation des espaces de ventes (étiquetage des produits, propreté des rayons). Réalisation d'inventaires en collaboration avec les équipes de stocks, proposition de produits complémentaires ou de substitution. Encaissement et la comptabilité des recettes quotidiennes. contrôle de l'approvisionnement des rayons et participation aux retours fournisseurs.

ASSISTANT JUNIOR DIRECTEUR DE SITE

ARGEDIS (Filiale TOTAL MS), Aire de service autoroutière Orléans Saran
Sept 2018 - Sept 2019

Accueil des clients et gestion des activités commerciales (réalisation et négociations de propositions commerciales). Prise de commande et gestion des fournisseurs, encadrement et management des équipes, gestion administrative et financière.

CONSEILLER DE VENTE

Esprit (Stage BTS MUC), Centre Commercial Paris-la Défense
Sept 2016 - Sept 2018

Assistant responsable de magasin

EXPÉRIENCE ASSOCIATIVE

ANIMATEUR PETITE ENFANCE

Bougival Loisirs Jeunes

Juillet 2017 - Août 2020

Encadrement et animation péri-scolaires et pendant les vacances