



Remy HOSNY

Situation

Actuellement en cours de reconversion, je souhaite me réorienter vers un domaine qui m'a toujours stimulé qui est le sport. Ceci, couplé à mon envie de transmettre et mon aisance relationnelle m'amène à vouloir devenir éducateur sportif afin de transmettre au quotidien les belles valeurs du sport et motiver / initier chacun au dépassement de soi.

INTERETS

Football (haut niveau) : depuis l'âge de 6 ans

Niveau national / regional (R1/R2)

Accompagnement : aide aux devoirs (élèves de 3^{ème}, 1^{ère} et terminale)

Entraîneur : gestion d'une équipe de football (U11)

LANGUES

Anglais (avancé) / TOEIC : 870

Espagnol (Courant)

SAVOIR-ÊTRE

Dynamique

Sens de l'organisation

Aisance relationnelle

Capacité d'adaptation

Ponctuel

Diplomate

CONTACT

Remy Hosny

10 Allée de la Redonnière

91370 Verrières-le-Buisson

23 ans

+33 6 20 08 56 92

remy.hosny@hotmail.fr

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2021-2022 Business Development Representative – Fortinet / 92400 Courbevoie**
- Prospection, prise de rendez-vous (~30-35/trimestre)
 - Acquisition de nouveaux clients (~10/trimestre)
 - Détection de nouvelles opportunités (~500K€ PIPE/trimestre)
 - Gestion réactive des leads inbound, cold call
 - Présentation des offres aux prospects/clients
- 2019-2021 Ingénieur commercial – Groupe Hisi / 92000 Nanterre**
- Prospection, acquisition de nouveaux clients
 - Elaboration et présentation d'offres commerciales SAP
 - Gestion d'un portefeuille de clients
 - Gestion de projets avec l'équipe SAP BC
 - Packaging des offres SAP du groupe
- 2018-2019 Business Developer Junior SAP - Endexar / 92110 Clichy**
- Participation au packaging des offres SAP
 - Elaboration de la stratégie de développement
 - Gestion et suivi des partenariats mis en place
 - Création de support marketing pour l'équipe commerciale
- 2018 Assistant marketing - Hisi / 92110 Clichy**
- Opérations de marketing direct, études de satisfaction client
 - Communication interne et externe (événementiel)
 - Réalisation d'une étude de marché (Benchmark)

FORMATIONS

- 2019-2021 Master Programme Grande Ecole (en alternance) – SKEMA BS**
- 2018-2019 Licence économie-gestion (en alternance) – SKEMA BS**
Programme ESDHEM
- 2016-2018 DUT Techniques de Commercialisation – IUT de Sceaux**
Spécialité Stratégie internationale